



VENDA MAIS E MELHOR, NÃO ESPERE O PRÓXIMO TRIMESTRE PARA TER RESULTADOS

Com mais de 10 anos de experiência no desenvolvimento de projetos para o mercado de consumo, varejo e distribuição, a NORDICA entende bem quais são os desafios do setor. Em parceria com a Vikings que atua na venda consultiva de soluções para varejo, oferecemos soluções específicas para cada um desses desafios.

Com a solução certa, é possível analisar o comportamento dos clientes e propor produtos e serviços adaptados. Análises precisas também permitem que os gestores tenham total visibilidade do negócio e ganhem rapidez em sua capacidade de reação.

Com a expertise da NORDICA aliada à Plataforma Qlik, sua empresa estará pronta para superar os desafios do setor alcançando melhor desempenho financeiro, aprimorando sua estratégia e estreitando relacionamento com clientes.



SUA EMPRESA MANTÉM NÍVEIS DE ESTOQUE SEMPRE OTIMIZADOS COM A DEMANDA REAL?

Identifique os possíveis problemas de ruptura ou encalhe antes que seja tarde demais para reagir. Dê aos funcionários a possibilidade de realizar uma gestão racional do investimento em estoque.



COMO A SUA EQUIPE SE PREPARA PARA ACOMPANHAR O RITMO DE MUDANÇAS?

Identifique os possíveis problemas de ruptura ou encalhe antes que seja tarde demais para reagir. Dê aos funcionários a possibilidade de realizar uma gestão racional do investimento em estoque.



COMO UTILIZAR INFORMAÇÕES PARA MELHORAR O DESEMPENHO OPERACIONAL?

Primeiro é preciso entender por que o faturamento de cada ponto aumenta ou diminui. O segundo passo é descobrir se a diferença está no número de clientes atendidos ou no que está sendo oferecido para cada cliente. Ao final, será possível concluir quais os fatores responsáveis pela composição do resultado: preço, quantidade ou outros.